

编者按

悠悠万事,就业为先。

为激发职工创业热情和创新潜力,更好地调动广大职工参与“大众创业,万众创新”的积极性和主动性,促进人员分流安置,确保企业大局和谐稳定,淮海实业集团出台了鼓励职工“双创”的指导意见。

一石激起千层浪,万众创新潮涌来。指导意见一出便得到了企业广大职工的纷纷支持。特别是淮海实业集团工会在集团公司党委的领导下,以创新创业活动为抓手,采取政策支持、资金激励、创业扶持三措并举,激发广大职工创业热情,挖掘职工创业潜力,使广大职工踊跃参与“大众创业、万众创新”活动,到目前为止,已确立职工“双创”项目133个,转岗分流安置职工367人,“双创”工作取得初步成效。

今天,本报将刊发双创典型,更好地激发职工创业热情和创新潜力,更大地调动广大职工参与“双创”的积极性和主动性,营造“双创”浓厚氛围,确保“双创”有序开展,促进企业大局和谐稳定。

芮嘉商贸有限公司的创建者张京代理的白酒已经在淮北地区发展了十家加盟店,并先后吸纳和帮助了十名职工就业,在转岗创业路上,他——

闯出自己的新天地

■ 记者 仲金金

“放弃曾经稳定的工作,到市场的大潮中独自闯荡,这对每一个人来说都需要一份勇气和毅力。”芮嘉商贸公司的创建者张京深深感慨,但他觉得能为公司减负,又可实现创业梦,自己有责任迈出这一步。

12月10日上午,在高岳街上一个厂区的房子里记者见到了张京,黑瘦不高的个子,说话面带笑容,这是张京给记者的第一印象,提及自己创业过程,张京似乎有说不完的话。

“这是我们的办公室,条件有点简陋。市场是跑出来的,做销售的我很少在办公室里,基本上都是在外面跑业务。”办公室是一间简陋的工厂房子,一张桌子,一个沙发就是他工作的地方。屋子里一排架上摆满了张京代理的酒的品牌,张京说这里虽然是他的办公室,但是他基本上没有在这里呆过。

张京原是秋艳公司煤厂厂长,在“大众创业、万众创新”的号召下,积极投身于创业大潮中。目前,张京代理的北京二锅头已经在淮北地区发展了十家加盟店,并在去年立足东山片区开办了中通、韵达快递业务。又先后吸纳和带领了十名职工就业,张京在转岗创业路上,闯出了自己的新天地。

2017年岱河矿矿井,当时还是煤厂厂长的他,萌生了创业的

想法,白酒作为一种快消品,又是百姓餐桌上最常见到的一种饮品,张京把创业之路定在白酒代理上。“先做市场,咱们淮北有口子酒,我就开始着手中低端的白酒市场做起。二锅头名气大,牌子多,我选择很久,后来选择北京二锅头,因为这个酒纯粮食酿造,价格也不高,比较适合普通老百姓。”张京告诉记者,他于2017年4月注册成立了芮嘉商贸有限公司,在鹰山路租了一间门面,开始了创业之路。

创业是梦想的驱动,更伴随着艰辛和拼搏,张京的创业之路同样如此。在公司刚成立时,他自己跑市场,一些商店的老板都有了属于自己的供货商,所以都拒绝了他的进货需求。张京并未气馁,一次不行就两次,两次不行就三次……就这样,张京经常跑去与商店或者超市的老板聊天,少的三五次,多的十几次,渐渐地,有些老板同意张京供货。

“做销售是最辛苦的,当初在做块煤销售,我们就要到需要烧煤的饭店、浴池推销,一袋要90斤重,都是亲自装卸。一年到头身上脸上都没有干净的地方,从来没有穿过干净的衣服。”提及当初创业的辛苦,跟张京一起跑销售的原秋艳公司职工谢奎也深有感触。受环保影响,现在张京关停了块煤的销售。

“为开拓白酒市场,不能只局限在某一牌子,我后来又代理古井贡酒,荷花等品牌,攻占白



张京在查看商品。

酒的中高端市场。”张京说道。作为主打品牌的荷花酒,他更是付出了很多,多次跑到广州、深圳、上海去开拓市场,经过努力,现在也有了不错的销售成绩。现在,张京的白酒代理已经增加到十几个品牌,他的北京二锅头在淮北地区也有十家加盟店。

提及创业的成功,“当时没有想到要是万一创业失败了

该怎么办?”记者问道。“其实,这都要感谢集团公司给予我们的好政策,不仅在资金上进行支持,我们被分流安置的十名职工的社保也由公司缴纳。即使创业失败了,我们也能回公司。”张京笑着说道。

功夫不负有心人!凭借吃苦耐劳、敢闯敢拼的劲头,张京的白酒销售在浙江、广东等地陆

续拓展了一大批新客户。在2018年,张京又拓展了快递业务,去年实现了60多万元的收入,帮助安置十名职工。张京告诉记者,他的未来目标是找到一款口感高,价格适中适合淮北市场的中等价位的白酒,发展更多的加盟店,带动更多转岗分流职工稳定就业,为更多转岗分流职工提供展示人生的舞台。

钱书影的“双创”故事

■ 记者 王陈陈  
摄影 见习记者 冯树凤

开快餐店、经营小卖部、配送快递……经历了两年多的艰苦创业,淮海实业集团淮北启鑫工贸有限公司职工钱书影带领着公司15名“双创”人员凭借着暖心的笑容、贴心的话语、周到的服务,勇敢地闯出了一条创业路。钱书影先后被省总工会授予省“职工创业标兵”、被淮海实业集团工会授予“创业标兵”等荣誉称号。

近年来,受煤炭严峻经营形势影响,集团所属企业业务量不断萎缩,富余人员逐步增加。为切实抓好富余人员分流安置工作,确保广大职工有岗上、有活干、有贡献、有收入,结合企业实际和去产能相关政策,集团出台了人员分流安置规定,并于2017年1月1日起实行。很多职工积极响应,在启鑫公司工管会工作的钱书影就是其中一员。公司负责同志在了解到钱书影想要创业的想法后主动找到她,并为她和同事们协调了位于一处棚户区改造区附近的办公室,并特批免房租水电。“每月不到一千元工资远远满足不了家庭的基本开支。公司给予保留三年公级的“双创”政策让我感到心里踏实,干不成大不了回来扫地。”钱书影说。2017年8月的一天,钱书影带着15名同事与公司顺利签下“双创”协议。

“如果没有集团公司三年保底支持,真不知道能否走到现在。”回想最初的创业之路,钱书影用了“漫长”“难挨”形容。1979年出生的她,今年刚刚40岁,头上白发却清晰可见。当天签订协议后,根据大家每人的家庭实际情况,最终8人确定在快餐店工作,2人负责小卖部日常生意,3人到钱书影入股的快递网点投送快递,2人从事家政服务。而其中最忙碌凌乱的要数快餐店生意,钱书影的时间和精力也大多拴在这里。

为了感激公司的扶持帮助,快餐店被命名为“鑫影快餐店”,分别取公司和钱书影名字中的一个字组成。由于店面所处位置正是一处建筑工地,钱书影将业务范围定位在每天为一千多名农民工提供午餐和晚饭服务,每人每份定价在8到10元,并承诺米饭管饱、汤免费;与此同时还为附近居民提供家常菜品。鑫影快餐店凭借便宜、实惠赢得了广大农民工和附近居民的欢迎。

餐饮行业每到饭点尤其忙碌。由于缺乏经验,忘记收钱或是微信收款没有成功支付等问题层出不穷。此外,每天骑电动车到中瑞市场批发新鲜蔬菜,晚上核算当天账目等一系列具体事宜让钱书影无暇顾及,包括当时正在读初三的孩子的日常起居。每当提及这一点,钱书影的内心总是充满了愧疚。

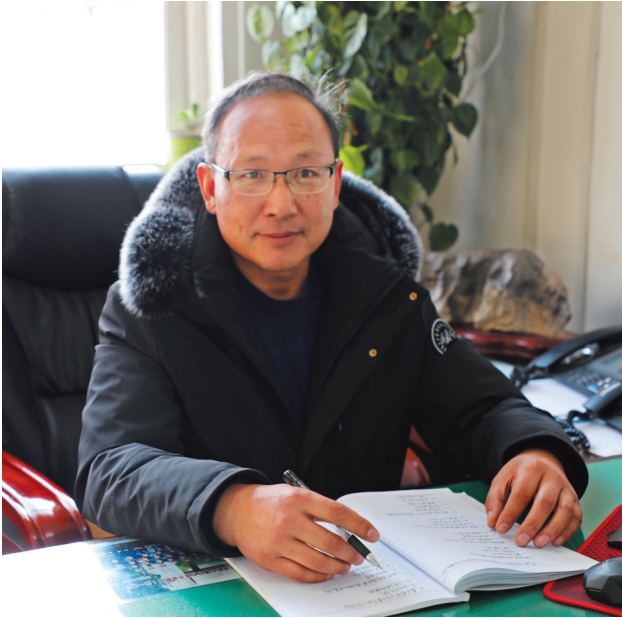


钱书影在整理商品。

随着公司移交三供一业工作的逐步推进,2018年快餐店所在房屋需要交付出去。得知此消息的钱书影心急如焚,正一筹莫展时,她接到公司负责人的电话,联系她前去看新的经营场所。原来,就在前段时间,公司党总支与双龙公司对接,了解到双龙公司院内暂时没有食堂,双方商定将双龙公司人口处一旁

的房屋暂时免费提供给钱书影快餐团队,支持她们创业干事。“新快餐店的位置临近澡堂特别好,附近居民以及矿工家属都来此洗澡,客流量大。”集团“双创”政策的切实落地执行让钱书影的内心充满了感激。她和同事们立即整理物品,将快餐店搬迁至此,并改店名为“鑫龙生活经营部”。

有了第一家店面经营总结的经验,这次大家伙儿干起活来上手更快了。近180平方米的店内,单独设置了一处小卖店,对外出售食品、生活用品。新起点、新征程,大家劲往一处使,对未来的发展充满了信心。“不负集团,不负自我。”钱书影这样形容双创人员的坚持。



工作中的高伟。

创业路上的拼搏者  
——记伟达装饰维修公司总经理高伟

■ 记者 傅天一

他,已经年过半百,却毅然放弃安稳的生活,下海创业。他,用了三年的时间,创办了自己的装修公司和驾校。他,敢于挑战,矢志不渝,在创业路上不断地演绎着精彩的人生。他,就是淮海实业集团下属的万源公司双创员工高伟。

“说实话,我其实早就有了自己创业的念头,没想到那么巧,集团公司真的提出了这样一个鼓励员工创业的好政策。虽然当时我心里也没有底,但就是想抓住这次机遇试一试,就算失败了我也无怨无悔。”提起刚下海创业时的情景,高伟仍然掩饰不住自己内心的激动。

2017年,淮海实业集团为鼓励员工创业增收,提出了双创三年的优惠政策,在保障员工基础性福利待遇不变的情况下,支持员工外出创业。此时的高伟还任职于杜集区万源公司的一个厂点,他带领着一支12人的建筑队伍,多年来的工作也就是围绕建筑工程和装饰维修。当高伟得知集团公司鼓励员工外出创业的政策后,他毫不犹豫地选择了“双创”这条道路,曾经跟随他的20多位员工也都毅然加入了高伟的创业队伍。

说干就干,凭借着多年在工程建筑方面积累的经验和人脉,很快就接到了一个整修村里排水工程的活。需要整修的排水渠位于杜集区朔里镇的罗里村,这是一个总造价在36万,工期预计2个月的水务工程项目。拿到项目后,高伟不敢有丝毫的松懈,他以身作则,坚持每天早出晚归,和工人们一起坚守在施工一线。可让高伟没想到的是,在工程初期就遇到了种种麻烦,“那天我们正在分两支队伍施工的时候,突然就出现了部分村民前来阻挠的情况,理由是说我们施工噪音太大,而且工程垃圾堆放影响出行。”出现这一情况后,高伟没有怠慢,他一边联系村委会进行协调,一边积极安抚村民情绪,最终按照居民的要求,调来了挖掘机,不但及时清理了建筑垃圾,还帮村民们清理了房前屋后的毛石、屋顶等较重的杂物,得到了村民的一致好评。处理完矛盾之后,他们的工程进度也耽误了不少,眼看汛期就快要来临,高伟深知排水渠必须要提前建好,否则直接影响

的还是村民。于是高伟建筑队倒排工期,加班加点,每天都要从早上五六点干到晚上七八点,挖沟、砌砖、铺垫、粉墙样样都力争做到又快又好,最终赶在了预定时间内完成。

“赶工期的那段时间,我思想上确实松懈了,不想每天都跑那么远,干得那么辛苦。好在高伟哥每天都做我

的思想工作,他不但率先垂范,还给我加油鼓劲,才让我意识自己的问题,这一点上,他不但表现出了创业带头人应有的担当,还展现出了一名共产党员的优秀品质,让我深受鼓舞。”该建筑队技术员王波向记者评价道。

在高伟注册成立伟达装饰维修公司的同时,眼光敏锐的他又发现了另一个项目商机。2017年正是驾考热的时候,主要活动范围在石台镇的高伟发现那里并没有较好的驾校,附近的居民学车并不方便,而自己原公司又有一大块闲置场地,高伟感觉到投资驾校这个生意天时地利人和都占了。他二话不说,就转租了那块场地,又加盟了岱河驾校,把这里改成了一个驾校分校。期间,他还鼓励自己老公司的员工去考教练员证,并积极筹办一切相关事宜。没用多久,驾校项目落地,4名教练员全部选自公司员工。两年来,在高伟的正确领导和严格管理下,驾校的生源开始逐步增加,驾考通过率也在全市多家驾校中名列前茅,年收入也能达到20余万元。

“本来我都从公司退休了,看到高伟那么大的创业热情,而且事业刚起步就做得有模有样,经不住他的盛情邀请,我又重新回到了工作岗位上,现在也是他驾校的一名教练员了,每年干的好又能多创收好几万呢。”公司退休员工邱增友笑着说道。看着驾校一天天步入正轨,朝着好的方向发展壮大,高伟也长舒了一口气。

近年来,淮海实业集团以创新创业活动为抓手,采取政策支持、资金激励、创业扶持三措并举,激发广大职工创业热情,挖掘职工创业潜力,使广大职工踊跃参与“大众创业、万众创新”活动,到目前为止,已确立职工“双创”项目133个,转岗分流安置职工367人,“双创”工作取得初步成效。下一步,该企业将以“企业减负,职工受益”为重点,进一步做好“双创”项目和“双创”职工的跟踪、了解、反馈,积极拓展创业项目,努力为“双创”职工实现自我价值做好服务。搭建“双创”工作的培训基地和“双创”建设基地,提高职工“双创”项目落地应用成功率,努力把“双创”工作持续做实做好,做出成效。

风雨多经人未老,关山初度路犹长。高伟表示,目前建筑公司的资质还比较低,驾校也仍处于起步阶段,有一点点起色并不算多大的成功。未来,还要继续开拓市场,提升服务品质,并和多家大型企业建立长期合作关系,增强自身实力,真正把小企业做大做强,当好“双创”员工的领头羊。